



Filière	:	GESTION		
Formation	:	BANQUE-ASSURANCE		
Grade	:	Licence / Master		
Rentrée	:			
Objectifs	:	<p>La Banque-Assurance vous préparera à :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Comprendre l'environnement et les stratégies bancaires • L'animation des équipes et la conduite du changement • Le marketing des services financiers • Les instruments de gestion et de pilotage commercial et financier, la conformité et les différentes catégories de risques • Les technologies de l'information et de la communication • Les activités des banques à l'international 		
Débouchés	:	<p>La Banque-Assurance offre plusieurs débouchés possibles, dont :</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 50%; vertical-align: top;"> <ul style="list-style-type: none"> • Chargé de clientèle polyvalents et évolutifs dans le domaine de la banque et de l'assurance. • Responsable commercial • Chef de projet marketing • Responsable du développement • Animateur de réseau de vente </td> <td style="width: 50%; vertical-align: top;"> <ul style="list-style-type: none"> • Directeur de crédit • Chargé d'affaires • Etc </td> </tr> </table>	<ul style="list-style-type: none"> • Chargé de clientèle polyvalents et évolutifs dans le domaine de la banque et de l'assurance. • Responsable commercial • Chef de projet marketing • Responsable du développement • Animateur de réseau de vente 	<ul style="list-style-type: none"> • Directeur de crédit • Chargé d'affaires • Etc
<ul style="list-style-type: none"> • Chargé de clientèle polyvalents et évolutifs dans le domaine de la banque et de l'assurance. • Responsable commercial • Chef de projet marketing • Responsable du développement • Animateur de réseau de vente 	<ul style="list-style-type: none"> • Directeur de crédit • Chargé d'affaires • Etc 			

Plan de formation	:	Module 01 :	Culture économique et bancaire - les acteurs du système bancaire et financier	Durée estimée à temps complet :
		Module 02 :	Culture économique et bancaire - l'Environnement financier et risque	
		Module 03 :	Culture économique et bancaire - l'Environnement juridique et fiscale	
		Module 04 :	Culture économique et bancaire - Indicateurs de mesure et les politiques d'inclusion financière	
		Module 05 :	Culture économique et bancaire - Droit bancaire et financier	
		Module 06 :	Culture économique et bancaire - Monnaie digitale de Banque Centrale	
		Module 07 :	Gestion de la relation client - Déclencher les prises de conscience	
		Module 08 :	Gestion de la relation client - Qualifier les projets de clients	
		Module 09 :	Conseiller le client – Statuer sur l'opportunité de rentrée en relation	
		Module 10 :	Conseiller le client – Identifier les solutions	
		Module 11 :	Conseiller le client – Traiter les besoins du financement	
		Module 12 :	Conseiller le client – Rempporter l'adhésion du client et le suivi	
		Module 13 :	Outil d'aide à la pratique – Anglais financier et bancaire	
		Module 14 :	Outil d'aide à la pratique – Marketing bancaire	
		Module 15 :	Contribuer au résultat de sa banque – Actionner le levier du développement	
		Module 16 :	Contribuer au résultat de sa banque – Développer la satisfaction du client	
		Module 17 :	Contribuer au résultat de sa banque – Gestion Actif-Passif de la trésorerie des établissements de crédit	
		Module 18 :	Diagnostic macroéconomique	
		Module 19 :	Méthodologique sur la recherche en sciences économiques Modélisation DSGE	
		Module 20 :	Monnaie digitale de Banque Centrale	
		Module 22 :	Politique monétaire et régulation macro-prudentielle	
		Module 23 :	Résolution de crises bancaires et restructuration des banques	
Conditions d'accès	:	Être titulaire d'un baccalauréat toutes séries ;		
		Admission parallèle possible en deuxième ou troisième année pour les étudiants ayant validé leurs modules réciproquement de première ou deuxième année dans un domaine d'enseignement		
		Etude de dossier + entretien ;		
		Tests de niveau en culture générale, français et anglais.		